



Max, Ebba, Aldrin, Jihaam, Max och Greta är årets Drömjobbare, Janis Lancerau längst till höger. Foto: Camilla Lagerman

Årets drömjobbare - ett drivet gäng med stora visioner

Publicerad: 30 juni 2022

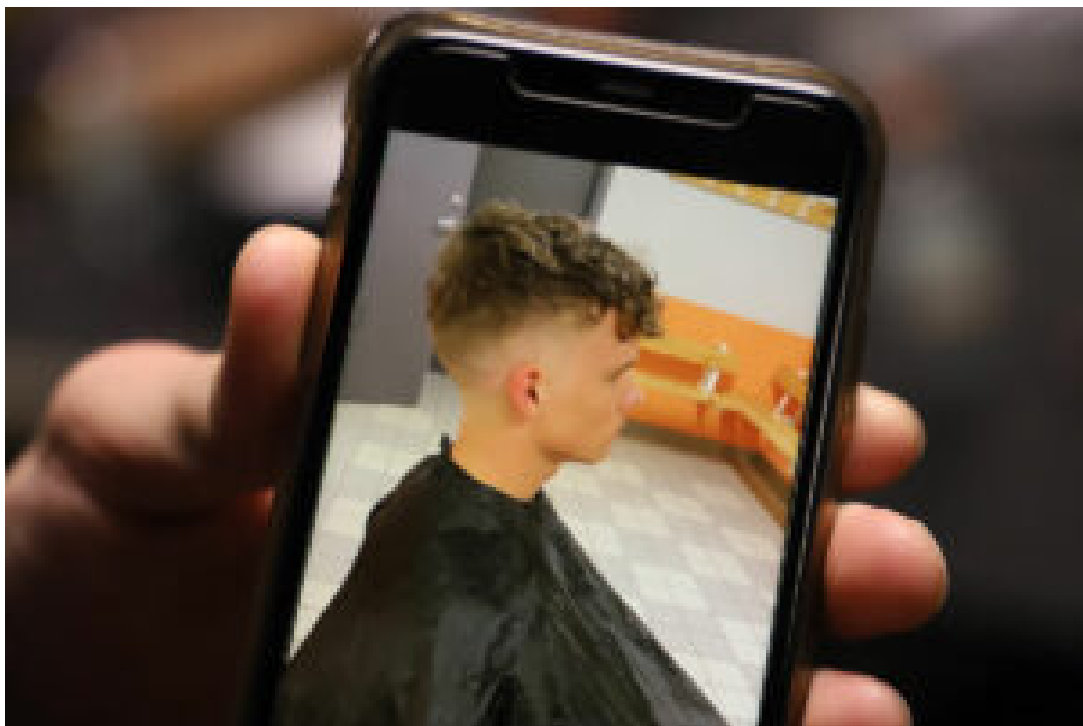
Författare: Camilla Lagerman

För elfte sommaren i ordningen genomför Bergslagens Sparbank sitt projekt Drömjobbet, där ett antal ungdomar i åldern 17-22 år får chansen att utveckla sina affärsidéer och prova på att driva eget företag som sommarjobb. Under torsdagen hade gänget sin sista dag tillsammans med Startcentrums Janis Lancereau, innan det är dags att stå på egna ben. - Det finns inget krav på att man ska driva företaget vidare efter sommaren, men många har valt att göra det och det är ju jätteroligt, säger Janis.

Drömjobbet startade som en vidareutveckling av projektet Sommarlovsentreprenörer, som då riktade sig till elever i årskurs 7-9. Resultatet blev ett entreprenörskursprojekt för ungdomar i åldern 17-22 år, där deltagarna får chansen att utveckla sitt entreprenörskap och prova livet som egna företagare.

Veckan innan midsommar kickstartade man igång årets projekt med att besöka det nationella eventet Emax, som samlar ett hundratal av Sveriges mest drivna ungdomar för några dagars nätverkande.

- Hela det här projektet handlar ju om att banken vill ge tillbaka till närområdet som man verkar i, och företagande är en viktig faktor för att bygga bygden framåt. Drömjobbet har genom åren blivit en väldigt stark tradition i de här fyra kommunerna, säger Janis Lancereau som inte bara håller i utbildningen, utan även är grundaren till Emax.



Aldrin visar en av sina klippningar. Foto: Camilla Lagerman

Aldrin Brati, 18 år från Lindesberg vill satsa på hemmaklippning.

- Min affärsidé är att jag åker hem till kunderna och klipper dem på plats. Jag kom på idén då jag varje gång fick vänta så himla länge på en tid hos frisören. Jag är självlärd och tar därför ett något lägre pris än konkurrenterna, och min målgrupp är herrar och barn i alla åldrar.

fade_oclock_barber hittar man [HÄR](#).

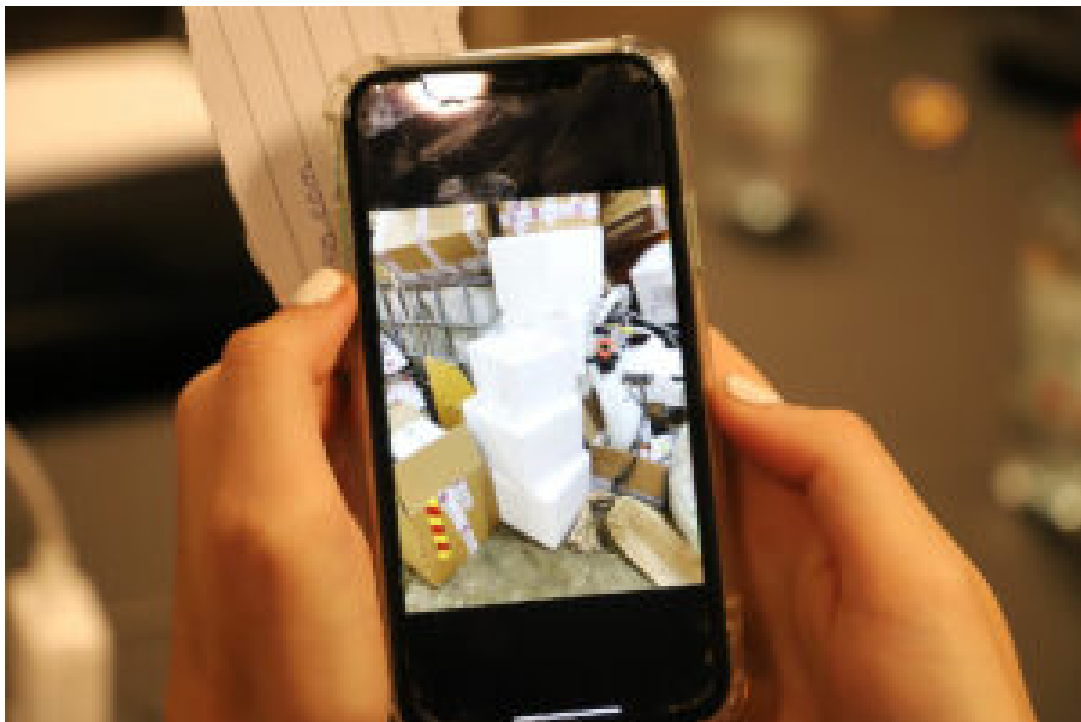
Jihaam Abdisalam 18 år från Storå, är mycket modeintresserad.

– Jag ska importera kläder från Turkiet som jag sedan säljer vidare. Målgruppen är somaliska tjejer och plaggen kommer vara mest kjolar och t-shirts. Första beställningen är redan lagd, och jag hoppas att den kommer hit under veckan. I framtiden vill jag gärna både designa och sy egna kläder.

ligeroo_light finns [HÄR](#).

Max Wendelstam, 17 år från Lindesberg, har en idé som sticker ut från mängden.

– Jag vill bygga och utrusta vårdcentraler i utvecklingsländer, framförallt i Afrika där jag har kontakter. De har påpekat att det finns ett stort behov, då det behövs närmare 98 vårdcentraler. En bekant jag känner jobbar inom branschen och har mycket kontakter, och det var under ett möte som jag var med på som jag fick idén. Målgruppen är regeringar och organisationer som jag behöver knyta avtal med för att kunna gå vidare. Jag kommer att anlita ett byggföretag som blir mina anställda, sedan är min förhoppning att kunna göra avtal med landstinget som byter ut sin utrustning var tredje år, och kunna ge den vidare.



Greta visar sina isoleringslådor. Foto: Camilla Lagerman

Greta Nilsson, 19 år från Spångboda fick sin idé när hon gick hemma på gården.

– Jag är uppväxt på en grisgård, och det är därifrån jag fick min idé. Jag gick förbi ett högt torn med frigolitlådor som bara står där och tar plats, och de fungerar ju jättebra som isolering. Så jag kommer att använda lådorna från Spångboda bruk, det kommer in flera i veckan, som jag ska rengöra och sälja vidare till kunder som isoleringsboxar, det är helt perfekt under sommaren. Min målgrupp är bilister som behöver frakta sina kylvaror på ett bra sätt, och jag tänker stå på Icaparkeringen och sälja på plats. Jag ska bara pricka in en bra väderprognos. Gretas instagram hittar man [HÄR](#).

Max Unosson från Vedevåg är 17 år, och har egentligen redan testat på sin affärsidé, fast som hobby.

– Jag vill hjälpa folk med trädgårdsarbete, snickerier och målning, främst i Vedevåg eftersom jag inte har körkort. Jag har jobbat med det här två somrar hos mormor och morfar, då jag har fått testa det mesta. Men nu tar jag det ett steg längre och gör det till nåt eget.

Ebba Lennhammar, 18 från Grängshyttan, har ett viktigt budskap i sina produkter.

– Jag ska sälja egendesignade tygväskor, med ett viktigt budskap om att vi duger som vi är, då det är så mycket fokus på kroppshets och jag har kompisar som haft ätstörningar. Många mår dåligt och det är en stor grej, så vissa kan känna att det är som en trygghet. Motivet har jag själv skissat fram och skickat in till ett tryckeri "Don't change, make yourself number one" handlar om att äga sig själv och våga vara sig själv. Priset är 109 kronor per väska, och jag har redan sålt ett tjugotal.

Ebbas väskor hittar man [HÄR](#).

Ahrn Nilsson, 18 år från Kopparberg, fanns med på länk då han var lite förkyld.

– Jag ska bygga trädgårdsmöbler i tryckimpregnerat virke, så jag köper in virke som jag sedan bygger av. Jag har byggt en bänk än så länge, och kommer fortsätta med bord och stolar. Försäljningen kommer ske främst på Blocket eller Marketplace, men man kan även maila med förfrågningar.

Ahrns mailadress är ahrn.nilsson04@gmail.com