



Eurolobe slår rot i Nya Zeeland

Publicerad: 7 september 2007

Författare: Fredrik Norman

Eurolobe i Storå fortsätter starkt framåt. På endast tre år har omsättningen fördubblats från 15 till 30 miljoner kronor och alldeles nyligen slog man sig in på marknaden i Nya Zeeland också. Ett nytt kontrakt som stärker namnet Eurolobe på världsmarknaden.

Företaget Eurolobe tillverkar och utvecklar produkter för oljehantering på verkstäder. Alldeles nyligen skrev Eurolobe ett distributörsavtal med företaget Petroleum Services Ltd i staden Hamilton på Nya Zeeland. Var fjärde månad skall Eurolobe leverera sina produkter vilket ger ett försäljningsvärde på 1,5 miljoner årligen.

-I den här branschen är det att betrakta som en stororder, som jag naturligtvis är mycket nöjd med. Och i takt med att vi ökar omsättningen så utökar vi även på



kommer att behöva mer folk inför nästa år, säger VD Krister Roth.

Konkurrensen på marknaden är hård, inte minst från de asiatiska

länderna som producerar till lägre priser. Men priset får inte styra alla investeringar, menar Krister vars försäljningsstrategi är lika enkel som effektiv. Man besöker kunden på plats istället för att skicka några kataloger och sitta och vänta på att någon eventuellt skall nappa på erbjudandet.

-Det handlar ju om att hjälpa kunden på bästa sätt, då är det viktigt att mötet sker hos dem, det innebär ju en del resande för vår del men det behöver ju inte vara ett minus, berättar Krister.

Eurolobe exporterar idag till 25 olika länder, ungefär hälften är "aktiva", det vill säga att leveranser sker kontinuerligt. Största kunderna finns i Ryssland, sedan Belgien, Holland och England.

-I Ryssland har vi fördubblat försäljningen på kort tid. Idag går leveranser om 4 miljoner kronor till Ryssland.

Bilden: Den första leveransen med destination Hamilton, Nya Zeeland, görs klar på godsmottagningen vid Eurolobe.

[Eurolubes hemsida](#)

Källa: LindeNytt.com

<https://lindenytt.com/nyheter/eurolube-slar-rot-i-nya-zeeland/>