



Johan Persson intill Bergslagspanelen

Karl Hedin - ett trävaruhus

Publicerad: 19 juni 2013

Författare: Christer Karlsson

Byggvaruhuset AB Karl Hedin finns på trettiotre platser i Sverige, från Ljusdal i norr till Laxå i söder. Förutom byggvaruhus ingår det i moderbolaget också sågverk, emballageproduktion och industrihandel. Företaget är ett familjeföretag och ägs till hundra procent av Karl Hedin.- Att företaget är familjeägt ger bara en positiv känsla. Allt vi gör bygger på eget ansvar och varje anläggning styrs lokalt, säger Johan Persson, platschef i Lindesberg.

Johan Person har ännu inte jobbat ett helt år som platschef vid enheten i Lindesberg och håller fortfarande på med att sätta sin personliga prägel på verksamheten. Tidigare har Johan jobbat som snickare och arbetsledare på olika byggen. För Johan är det viktigt med det lokala styret och att man på varje enhet själva sätter sina mål och lägger sin budget.

- Vi styrs inte uppifrån av någon järnhand. Vi får heller inte en massa direktiv, utan bara hjälp om det behövs, säger Johan.

Omsättningen vid anläggningen i Lindesberg ligger mellan fyrtio till fyrtiofem miljoner kronor om året. Konjunktürkänsligheten i byggbranschen gör att omsättningen från år

till år kan slå ordentligt. Den senaste konjunktursvackan har man klarat hyfsat även om omsättningen sjunkit något det senaste året.

Verksamheten är starkt säsongsbetonat. Mest aktivitet är det under vårmånaderna och augusti – september då byggfirmorna återkommer efter semestern. Under våren står privatpersonerna för en större del av försäljningen än andra delar av året. Och det är impregnerade trätrall som är absolut störst. Ingen privatbilist åker ut från brädgården under april – maj utan någon impregnerad detalj på biltaket eller på släpkärran. Annars är det byggfirmorna som står för den största andelen av försäljningen, upp emot åttio till nittio procent handlas av Lindesbergs lokala byggfirmor.

Totalt arbetar här nio personer och Johan är nog med att poängterar hur viktigt det är med rätt personal.

– Vår personal har hög kompetens och bra kunskaper om det vi säljer. Vintern, när det är lite lugnare, ägnar vi alltid åt kompetensutveckling. Och att lära oss allt om de nyheter som kommer fram på marknaden.

Träet i centrum

Alla olika träprodukter är kärnan i verksamheten. Och för Karl Hedin är det Bergslagspanelen som man framhåller mest. Bergslagspanelen är en målad panel som används för att täcka hus och andra byggnader. Johan berättar att tillverkningsprocessen är olika hur andra målade paneler tas fram. Här sågas panelen direkt inne i måleriet och direkt efter sågningen grundmålas panelen. Efter torkning görs ytterligare en målning, en så kallad mellanstrykning. Kvar för kunden återstår att färdigmåla ytan när panelen väl är på plats.

– Andra produkter vi är duktiga på här i Lindesberg, och har stor erfarenhet och kunskap om är fönster och dörrar, säger Johan Persson.

Okänd verksamhetsgren?

Industrihandel är en relativt ny verksamhetsinriktning för AB Karl Hedin. En verksamhetsgren som också finns på Lindesbergsenheten. Här handlar det om att sälja allt från maskiner och verktyg till skyddskläder och skyddsutrustning. I sortimentet av industriförnödenheter ingår också städ- och hygienartiklar. Industrihandeln växer stadigt och idag finns det i Lindesberg en säljare som på heltid ägnar sig åt industrin.

Källa: LindeNytt.com

<https://lindenytt.com/nyheter/karl-hedin-ett-travaruhus/>