



VD Anders Anté tillsammans med Agneta Åberg och Mattias Johansson i kundtjänst

Linde Energi - lokal elkraft

Publicerad: 19 september 2013

Författare: Christer Karlsson

Linde Energi har ambitioner att växa, men utan att ta stora risker. Här satsar man på kompetens, småskalighet och personlig närhet istället. Linde Energi är inte intresserade av att göra jätteinvesteringar i riskfyllda energiprojekt, lika lite som att man är intresserade av att spekulera på den nordiska elbörsen, Nord Pool. "Vi har inga tankar på att riskera kommuninvånarnas pengar", säger Linde Energis VD Anders Anté.

Linde Energi är ett välskött bolag med låg riskprofil. Det är också viktigt med kompetens och en nära relation till kunderna betonar bolagets VD Anders Anté.

- Vi får mycket uppskattning från industrin för vår kompetens, säger Anders Anté.

Som exempel berättar han om det industriella samarbete man inlett med Por-Pac om att leverera processånga. Samarbetet innebär att Por-Pac ersätter sin egen oljeproducerade processånga med miljövänlig leverans av processånga från Linde

Energi. Leverans av processånga är nytt för Linde Energi men kunskapen finns i bolaget, menar Anders Anté.

– Sedan många år har vi en omfattande fjärrvärmeverksamhet och vi jobbar tätt in på större industriföretag. Det här bevisar att vi är rätt leverantör till konsumenter och till industrin, säger han.

I sina interna prognoser beräknar man med att fjärrvärmen kommer fortsätta att öka och att den under nästa år kommer bidra med drygt en tredjedel av bolagets resultat.

– Vi prognostiserar med att sälja mer fjärrvärme nästkommande år säger Anté.

Av den el Linde Energi levererar till sina kunder producerar man själv lite drygt trettio procent vid sina fem vattenkraftverk i Dalkarlshyttan, Östra Bohr, Vedeå, Ringaby och i Oppboga. Resterande el köper man på den nordiska elbörsen Nord Pool.

Elhandelsmarknaden är idag starkt konkurrensutsatt och för att kunna växa på kort sikt måste man välja en strategi som innebär lägre marginaler eller en ökad risk. Att öka risken är inte aktuellt även om spekulationer på elbörsen skulle kunna ge ett lägre elpris. På den punkten är Anders Anté tydlig.

– Det är inte aktuellt. Vi har inga tankar på att riskera kommuninvånarnas pengar. Riskerna är för stora, säger han.

Eftersom elhandeln inte är den primära verksamheten för Linde Energi kan man heller inte acceptera för låga marginaler. Det krävs hela tiden en vettig avkastning för att kunna upprätthålla nödvändiga investeringar på elnätet och inom fjärrvärmen.

– Vi vill växa genom att öka vår kompetens inom andra områden som kan generera el, till exempel solenergi, säger Anders Anté.

LindeNytt har tidigare rapporterat kring Linde Energis satsning på solenergi, [läs mer här](#).

Anders Anté berättar vidare om fjärrkyla som är ett annat område som kan komma växa i framtiden. Det första projektet hoppas Anders Anté ska starta under våren 2014. Läs mer nedan.

Källa: LindeNytt.com

<https://lindenytt.com/nyheter/linde-energi-lokal-elkraft/>