



Foto: Jennie Einarsson

Nya effektavgifter på väg - så påverkas villaägarna i Lindesberg

Publicerad: 20 oktober 2025

Författare: Jennie Einarsson

Senast 1 januari 2027 måste elnätsbolagen införa en effektavgift - efter beslut från Energimarknadsinspektionen. Syftet är att skapa incitament för kunder att sprida ut sin elanvändning över dygnet och på så sätt öka nyttjandegraden i nätet - något som kan påverka elräkningen. Detta var något Villaägarnas Riksförbund ville lyfta och bjöd in bland annat det lokala energibolaget Linde energi för att sprida ljus över vad som är på gång för kunderna i nätet.

Det var fullsatt av villaägare i Lindesbergs Stadshotell när Joakim Johansson, vd för Linde energi, gav en inledande lägesrapport – såväl om de kommande nya eltarifferna som hur man i dagsläget arbetar med energiomställningen, det rådande säkerhetsläget och svårigheter längs vägen.

– Några av de utmaningar vi står inför just nu är bland annat de volatila elpriserna, dels över dygnet men också över året – skiftande priser som är svåra att förhålla sig till. Nu börjar det bli kallt, solen skiner inte så mycket och vinden har avtagit, vilket påverkar. Vi är även påverkade av det rådande säkerhetsläget. Tidigare har transformatorerna och ställverk stått utomhus, men nu bygger vi in dessa. Det är sabotage och hotbilder som vi måste försäkra oss om att de inte ska kunna ske. Ett robust skalskydd är viktigt för att skydda våra anläggningar och våra nät, förklarade Joakim och fortsatte:

– För att säkra leveranser till oss och er som kunder gör vi även stora investeringar i elnät och fjärrvärme, vilket skapar säkrare och bättre nät. Vi har en investeringstakt om 40 miljoner kronor per år under fem år i elnätet och lika mycket på fjärrvärme. Vi bygger en ny produktionsanläggning i Frövi som kommer att ge fler fjärrvärmekunder och dessutom kommer vi att bli helt fossilfria i våra leveranser i år när anläggningen kommer igång.



Joakim Johansson, vd för Linde energi. Foto: Jennie Einarsson

Joakim meddelade att man även säkrat ett nytt sexårigt avtal med Billerud.

- Det känns tryggt för oss och säkrar vår värmeaffär över tid. Det är en viktig del i vår värmemix och gör oss konkurrenskraftiga. Man kan läsa i media om prishöjningar upp till 15 procent, men i vårt fall kanske det handlar om en tredjedel av det. Spillvärme är vår styrka, förkunnade Joakim innan han började berätta om kvällens hetaste ämne, den nya effektagiften.

- Förr fanns ett utrymme kvar i kapacitet, men det utrymmet blir tajtare och tajtare. Nu försöker vi med tariffer och information att öka nyttjandegraden i nätet. Det är på morgonen och på kvällen som belastningen är som högst – fullt naturligt. Kan vi med små medel skjuta på effekttoppar så hjälper det nätet väldigt mycket. Det betyder att vi får en lugnare investeringstakt, med förhoppningen att det ska komma er kunder till godo.

- När de nya effekttarifferna införs vill vi i dialog med er kunder titta på möjligheter. Vår tanke är att hantera detta med kommunikation och rådgivning. Här finns mycket att jobba med i det egna hemmet. Batterier har varit på tal. Det finns idéer om att se över hur vi skulle kunna erbjuda batterier till det egna hemmet för att slippa effekttopparna. Vi har tuffa fajter med regionnätbolagen som är över oss och som vill öka taxa och tariff mot oss. Vi är närmast er och vår uppgift är att försöka trycka tillbaka och vara innovativa, avslutade Joakim innan han lämnade över ordet.

Peter Ström, affärschef för Linde energi, gav beskedet alla väntat på – när kommer Linde energi införa de nya elnätsavgifterna?



Peter Ström, affärschef för Linde energi. Foto: Jennie Einarsson

- För villaägare med 16-25 ampere är de nya effekttarifferna planerade till hösten 2026. Det ska ge ett incitament att flytta punktlaster över tid på dygnet där det finns plats i nätet. Det gör att man kommer att kunna påverka sin avgift. Hur det kommer att se ut är ännu under uppbyggnad. Vi arbetar med det nu och det är inte helt klart, förklarade Peter.

I dag betalar man en större fast avgift som baseras på säkringsstorlek. Resterande är överföringsavgift och en mindre myndighetsavgift. Tanken med en effekttariff är att man sänker den fasta avgiften och överföringsavgiften och istället kompletterar med en effektagift som är tidsdifferentierad över dygnet.

- Då har man ett incitament att även påverka nätavgiften. En effekttopp är det högsta timmedelvärdet på dygnet. Sedan kan man ha en, två eller tre toppar - det varierar. Det är en levande tariff som vi hela tiden följer. Ändrar vi beteende får vi skruva på det så att vi inte skapar nya effekttoppar, menade Peter och liknade det hela vid en diskmaskin.



Foto: Jennie Einarsson

- Vi vill fördela lasten på dygnet. Att använda saker och ting samtidigt är dyrt, och därför vill vi flytta lasten. Man kan likna det vid en modern diskmaskin som har ett långt program - det är lägre effekt över tid. Den använder samma energi men fördelar ett diskprogram över tre timmar. Det ger lägre effekt helt enkelt, förklarade Peter innan han lämnade över ordet.

Avslutningsvis gav Richard Järlstam, chef för Affärsområde Elhandel/Försäljning, en uppdatering om de olika elavtalen.

- Jag fick frågan tidigare om vilket elavtal som är mest fördelaktigt just nu, men det är svårt att svara på. Vi tog ett beslut 2021 att inte ha fastprisavtal, eftersom det är en stor risk att ställa ut ett sådant avtal utan att lägga på höga riskpremier. Det främjar inte heller energieffektiviseringen - då behöver man inte på något sätt tänka på när man förbrukar el. Grundtanken är att vi ska flytta förbrukningen till lågpristimmar. De avtal vi har tagit fram i dag är finansiella avtal.

Richard berättade om hur man på senare tid har utvecklat finansiella avtal till att bli mer fördelaktiga än tidigare:



Richard Järlstam, chef för Affärsområde Elhandel/Försäljning. Foto: Jennie Einarsson

- Några var kanske med under 2022 och hade vårt finansiella pris kallat "Linde smart". Priset låg då på 5-7 kronor per kilowattimme och vi var då, enligt vår prispolicy, tvungna att säkra våra volymer. Sedan stötdök spotpriset. Då satt man där med ett pris som var väldigt ofördelaktigt jämfört med rörligt pris. Produkten fungerade i sig, men vi hade inte kunnat förutse det scenario som inträffade. Nu har vi ändrat i prispolicyn, vilket gör att vi inte behöver säkra in på samma sätt. Vi är tillbaka där "Linde smart" är en bra produkt igen, menade Richard.

En annan förändring bland elprisavtalen är ett nytt kvartsprisavtal.

- Vi har även rörligt pris och "Linde Flex", ett timprisavtal som kommer att gå över till kvartsprisavtal, där vi sätter priset fyra gånger i timmen. Det ger ett mer korrekt elpris över tid.

- Vad man ska välja för avtal är upp till var och en. Är man inte aktiv eller har viljan eller möjlighet att styra, så är ett rörligt månadsavtal något att kika på. Vill man ha en liten försäkring mot topparna är det finansiellt avtal som jag rekommenderar, avslutade Richard.

Källa: LindeNytt.com

<https://lindenytt.com/nyheter/nya-effektavgifter-pa-vag-sa-paverkas-villaagarna-i-lindesberg/>